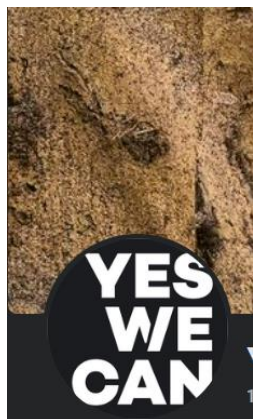


Galvenās atziņas no Karjeras nedēļas

(17.10.22.-21.10.22.) pasākumiem Rīgas 84. vidusskolā

9.-12. klašu izglītojamo darbu karjeras nedēļā organizēja un koordinēja PKK Inga Dunke un dir. vietniece audzināšanas jomā Līga Priede.



Tikšanās ar uzņēmuma īpašnieku Jāni Miķelsonu (17.10.22.)

YESWECAN par sevi: “YesWeCan pieredze uzkrāta, strādājot ar visdažādākajiem projektiem un klientiem Eiropā vairāk nekā 20 gadu garumā. Mūsu komandas vērtības ir mērķtiecība, spēks un jaunrade. Mēs spējam izsapņot, izplānot un īstenot vispārdrīšākās idejas un projektus. Mēs lepojamies, ka varam nodrošināt pilnu projekta ciklu- no idejas dzimšanas līdz tās realizācijai izcilā kvalitātē, Mūsu tehniskās iespējas faktiski ir neierobežotas- pašiem savas ražošanas telpas un uzticama ekspertu komanda. Mums nav neiespējamu izaicinājumu-izstāsti mums savas ieceres, un mēs Tev palīdzēsim tās īstenot!”

Izglītojamo atziņas:

<ol style="list-style-type: none">1. Jādara to, kas pašam patīk.2. Ne vienmēr vajag starta kapitālu, lai sāktu uzņēmumu.3. Ir jābūt godīgam gan pret sevi, gan saviem klientiem un darbiniekiem.4. Nedrīkst palikt pārāk lepnam, jo tad ir iespēja, ka citi vairs nevēlēsies sadarboties ar tevi.5. Apsolīto pēc iespējas ir jāizdara un jāpabeidz kvalitatīvi.	<ol style="list-style-type: none">1. Nekad nevajag baidīties, ka kaut kas nesanāks.2. Katrs tavš projekts būs arvien lielāks un iespaidīgāks un par iepriekšējo aizmirsīsies.3. Jādara to, kas pašam patīk.4. Svarīgi veidot sadarbības partnerus.5. Nevajag daudz, lai kaut ko sasniegtu.	<ol style="list-style-type: none">1, Svarīgi uzturēt labu kontaktu ar biznesa partneriem2. Svarīgi izveidot biznesa plānu3 Biznesu var uzsākt bez īpaši lielām investīcijām.4. Svarīgi sastādīt izaugsmes "karogus".5. Konkurence ir svarīga izaugsmei un sevis pilnveidošanai
<ol style="list-style-type: none">1. Starp darbiniekiem un vadītājiem jābūt darba attiecībam.2. Konkurence palīdz uzlabot uzņēmuma produktu kvalitāti.3. Godīgums un kvalitāte ir fundamentālās lietas uzņēmuma veidošanā un vadīšanā.4. Var uzsākt biznesu, ja ir ideja.5. Labāk un vieglāk ir pārvāldīt uzņēmumu, ja tev ir izpratne par produkta veidošanas procesu.	<ol style="list-style-type: none">1. Ir svarīgi uzturēt visas komandas labo pašsajūtu2. Konkurence ar citiem var būt laba, ja tā motivē .3. Ja kaut ko nesaprot/nezin kā darīt, jautā palīdzību cilvēkiem, kas mācēs paskaidrot.4. Nākotnē, tagadējie darbi vai rezultāti varētu likties niecīgāki, bet ir svarīgi atcerēties, ko tie mums ir iemācījuši.5. Nebaidies uzņemt darbus, kas sākumā var likties neiespējami!	<ol style="list-style-type: none">1. Meklē pareizos cilvēkus, priekš pareizā darba.2. Ievēro noteiktās valsts darba kultūru.3. Investē atpakaļ biznesā.4. Meklē labus biznesa partnerus.5. Sāc kamēr esi jauns!

<p>1. Cilvēki, kurus iepazīsti vidusskolā un iepazīsi augstskolā, ir cilvēki ar ko visvairāk kontaktēsies un visticamāk arī veidosi uzņēmumu (ja vēlēšies).</p> <p>2. Nevajag padoties pie pirmajām grūtībām.</p> <p>3. Tev var sanākt veiksmīgs uzņēmums arī bez starta kapitāla un biznesa plāna.</p> <p>4. Galvenais ir kaut ko darīt, pat, ja Tu to nemāki, Tu iemācīsies.</p>	<p>1. Ir labi atšķirties no citiem!</p> <p>2. Nevajag baidīties uzdrīkstēties un prasīt pēc palīdzības!</p> <p>3. Vecāki ir un būs vislielākais atbalsts!</p> <p>4. Lai uzsāktu, ko lielu, nevajag daudz!</p> <p>5. Dari to, kas tev interesē un patīk!</p>	<p>1. Nekad nevajag baidīties uzstādīt augstākus mērķus un plānus.</p> <p>2. Katrā neveiksme tev kaut ko iemāca un iedod iemaņas nākamajiem projektiem.</p> <p>3. Vienkārši vajag darīt, visas lietas notiek, ja tikai tās iesāk.</p> <p>4. Sadarbība ir ļoti svarīga, ir jāprot uzklaut visu pušu viedokļi, jo visbiežāk tas ir tikai pluss.</p> <p>5. Nevajag baidīties ar konkurentiem, ir labi, ja viens otram var arī palīdzēt un mācīties no viņu darbiem.</p>
--	---	--

Tikšanās ar TESTDEVLab mārketinga daļas vadītāju Kristapu Skuteli (17.10.22.)

Izglītojamo atziņas:

<p>1. IT joma var padoties gan vīriešiem, gan sievietēm.</p> <p>2. Nevajag padoties pēc pirmās izgāšanās.</p> <p>3. IT joma ir ļoti būtiska mūsdienās.</p> <p>4. Ir svarīgi mācēt svešvalodas, lai sazinātos un veidotu projektus ar cilvēkiem no citām valstīm.</p> <p>5. Savu darbu kritika ir ļoti svarīga.</p>	<p>1. Kontakti ar citiem cilvēkiem ir ļoti svarīgi, jo tie var, piemēram, piesaistīt klientus.</p> <p>2. Ir jāiepazīstas ar citiem cilvēkiem, lai iegūtu zināšanas un viņu uzticību.</p> <p>3. Nav jābaidās no neveiksmēm, jo tās tevi māca un tu iegūsti pieredzi, un ne vienmēr viss izdodas.</p> <p>4. Ja uzņēmumam ir biroji un darbinieki ārzemēs, tad par tiem nav jāaizmirst, jo tie arī ir daļa no kolektīva.</p> <p>5. IT jomā ir labāk būt ziņošākam vienā jomā, nekā būt vidējam vairākās jomās.</p>	<p>1. Svarīga ir augstskolas dzīve, dibiniet kontaktus.</p> <p>2. Jāspecializējas vienā konkrētā, sev pārzināmā jomā, ne vairākās mazās, tā tu būsi noderīgāks.</p> <p>3. Klienti rodas no kontaktiem, tāpēc ir jārunā arī ar cilvēkiem ar kuriem tikāties pirms vairākiem gadiem.</p> <p>4. Nevajag aizmirst par kolēģiem, piemēram, tajā pašā Skype, jūsu uzņēmumi kaut kad var dot palīdzīgu roku otram.</p> <p>5. Jāķer pareizais izaugsmes mirklis (TestDevLab bija tieši Covid laiks, jo strādā ar tehnoloģijām).</p>
<p>1. Bez labas izglītības tev būs grūti atrast vietu labā darbā.</p>	<p>1. Galvenais ir atrast pievienoto vērtību!</p>	<p>1. Lai veiksmīgi uzsāktu biznesu, ir nepieciešami labi kontakti.</p>


<p>2. Ja tev ir sliktas attiecības ar kolēģiem, tās labāk risināt vai censties netraucēt darba procesam ar tām.</p> <p>3. Vienmēr jābūt draudzīgām attiecībām ar iestādes vadītājiem</p> <p>4. Nevajag sevi pretstatīt augstāk par citiem.</p> <p>5. Jāattīsta komunikācijas spējas.</p>	<p>2. Lielākoties neizdodas ar pirmo reizi.</p> <p>3. Galvenais ir cilvēcība.</p> <p>4. Programmu testēšana patiesībā ir interesanta un ļoti nozīmīga!</p> <p>5. Ne vienmēr akadēmiski labākais darbinieks patiesībā ir labākais.</p>	<p>2. Labāk ir palaist no uzņēmuma kādu cilvēku, nevis dēļ tā cilvēka sabojāt komandas garu.</p> <p>3. Nav jābaidās riskēt (piemēram, zaudēt naudu uz kādu traku ideju mārketinga kampaņai).</p> <p>4. Jārada laba darba atmosfēra darbiniekiem.</p> <p>5. Jāsaglabā labas attiecības ar draugiem no augstskolas, jo šie cilvēki tev var ļoti palīdzēt.</p>
<p>1. Kvalitāte pār kvantitāti!</p> <p>2. Ir labi uzturēt attiecības ar kolēģiem arī ārpus darba stundām.</p> <p>3. Visvērtīgākie kontakti tiek iegūti augstskolā.</p> <p>4. Lai kas notiktu nav nepieciešamas ne dārgas iekārtas vai kas cits, bet gan jāsāk darīt!</p> <p>5. Nav jābaidās no neveiksmēm, no tām jāmacās.</p>	<p>1. Dzīvē svarīgi ir konstanti pašattīstīties.</p> <p>2. Strādājot uzņēmumā, kā vadītājam, ir nozīmīgi rīkot pasākumus, lai stiprinātu komandu.</p> <p>3. Darba tirgū un kolektīvā, tiksi labāk uzņemts, ja būsi ne tikai spējīgs savā profesijā, bet arī būsi atvērts.</p> <p>4. Uzņēmumam ir nozīmīgi regulāri atjaunot savus sociālos tīklus, lai klientiem būtu patīkamāk sadarboties, zinot arī par uzņēmuma darbinieku dzīvi.</p> <p>5. Katram klientam ir individuāla attieksme, risinājumi, jo ne vienmēr viens un tas pats risinājums der dažādām situācijām.</p>	<p>1. Ir svarīgi runāt par savām neveiksmēm.</p> <p>2. Nekad nepadoties!</p> <p>3. Nenolikt savas idejas tikai tāpēc, ka kāds kaut ko pateica, ka neizdosies.</p> <p>4. Labāk vēlāk, nekā nekad!</p> <p>5. Darbam jābūt hobijs!</p>

18.10.2022.

Tikšanās ar augstskolas “Turība” īpašnieku, uzņēmēju, LTRK vadītāju Aigaru Rostovski.



KUR DAŽI REDZ BURTUS, TU SASKATI IESPĒJAS
 Biznesa domāšana katrā programmā!


Saturs Meklēt Q YouTube Twitter Facebook LV EN

[PAR MUMS](#) | [PAKALPOJUMI](#) | [KALENĀRS](#) | [ATBALSTS UKRAINAI](#) | [KĻŪT PAR BIEDRU](#) | [ES PROJEKTI](#) | [INTEREŠU PĀRSTĀVĪBA](#) | [EKSPORTS](#) | [NODERĪGI PAR UKR-RU](#)

PAR LTRK

VĒSTURE

NAMS

KRIŠJĀNA VALDEMĀRA FONDS

IEDRI

ADOME

OMANDA

OMNĪCA FUTURUM LATVIA

ONTAKTI

TRK BALVAS

LATVIJAS TIRDZniecības un rūpniecības kamera (LTRK)

Latvijas Tirdzniecības un rūpniecības kamera (LTRK) ir lielākā uzņēmēju biedrība Latvijā, kurā apvienojušies tuvu 6000 biedru (3000 individuālie uzņēmumi un 3000 no uzņēmēju biedrībām) – visu reģionu un nozaru mikro, mazie, vidējie un lielle uzņēmumi, asociācijas, pilsētu uzņēmēju klubi, un citas uzņēmēju apvienības. Biedrība pārstāv uzņēmēju intereses, kā arī sniedz pakalpojumus, lai Latvijā būtu izcili uzņēmumi, izcilā uzņēmējdarbības vidē. Tās galvenās darbības jomas ir uzņēmējdarbības vide, uzņēmumu konkurētspēja, eksports.

Latvijas Tirdzniecības un rūpniecības kamera ir dibināta 1934. gada 21. decembrī, un ir Eiropas Tirdzniecības un rūpniecības kameru asociācijas (EUROCHAMBRES) un Starptautiskās Tirdzniecības palātas (ICC) biedre.

Misija: Latvijas Uzņēmēju balss un atbalsts kopš 1934. gada.

Vizija:

- Latvijā ir viena no TOP 10 biznesa vidēm ES, kurā attīstās daudzi konkurētspējīgi un eksportspējīgi uzņēmumi
- LTRK pakalpojumu piedāvājums nodrošina, ka dalība LTRK ir saimnieciski izdevīgs lēmums, kurš veicina straujāku uzņēmuma izaugsmi.

Pamatvērtības:

- LR Tautsaimniecība
- Uzņēmība
- Politiskā neitralitāte
- Godīga konkurence
- Privātkapitāls

Uzņēmumiem draudzīgākā pašvaldības balva

Izglītojamo atziņas:

<p>1. Nevar noteikt, kuras profesijas noteikti būs nepieciešamas pēc 10 gadiem.</p> <p>2. Kritiskā domāšana un situācijas izvērtēšana ir būtiska uzņēmējiem.</p> <p>3. Pirms 30 gadiem tapa projekts "Turība". Šī projekta sākums bija ļoti grūts un smags.</p> <p>4. Uzņēmējdarbībā ir svarīgi zināt to, ka pasaule, cilvēku vēlmes un vajadzības mainās.</p> <p>5. Iepriekš nebija daudz izglītības iespēju, taču tagad to ir ļoti daudz un ir jānovērtē to, kas ir dots.</p>	<p>1. Uzņēmējs atšķirībā no uzņēmuma vadītāja uzņemas risku.</p> <p>2. Veikt uzņēmējdarbību var jebkurā savā nišā, galvenais to pārzināt.</p> <p>3. Veiksmīgs uzņēmējs "deg par savu ideju".</p> <p>4. Cik daudz nopelni, tik daudz vari arī pazaudēt.</p> <p>5. Galvenais ir nevis peļņa, bet mērķis un ideja.</p>	<p>1.Šī lekcija mudināja man nebaidīties riskēt un investēt savā mājas biznesā,jo man vēl nav ko zaudēt.</p> <p>2. Kā arī ir jāatceras sabalansēt darbu ar veselību un cilvēkam nav obligāti jābūt ar uzņēmēja raksturu, lai spētu novadīt uzņēmumu.</p> <p>3.Neeksistē labi vai slikti uzņēmēji (nosacīti), slikts uzņēmējs skaitās tāds, kurš nedod labumu sabiedrībai/pasaulei.</p>
<p>1.Uzrunāja tas, ka viņš runāja godīgi un bija gatavs runāt par jeb ko.</p> <p>2.Vienmēr ir interesanti paklausīties par citu cilvēku dzīvesstāstu.</p> <p>3.Atziņas: uzņēmējs ir riska ņēmējs; katram ir sava motivācija, ir jābūt disciplinētam; jādara to, kas pašam patīk un ko pats grib darīt, jo tad ir lielāka iespēja, ka vēlētais tiks sasniegts un izdosies.</p>	<p>1.Tas, kas mani aizķēra bija sevis atrašana. Ir jāatrod sevi, savas vērtības un tikai tad, tu varēsi būt vēl pilnvērtīgāks un vēl radošāks. 2.Uzņēmējs riskē un tam ir jāriskē, tikai tā tu varēsi sasniegt vairāk, ne tikai naudas ziņā.</p> <p>3.Jādara tas, kas sirdij patīk, nevajag skatīties uz naudu vai darīt kaut ko piespiedu kārtā, jo produktīvāks darbs ir tad, ja tu uz darbu ej ar prieku.</p> <p>4.Uzņēmējam ir jābūt advancētam un jāpielāgojās katrai dzīves situācijai.</p> <p>5.Ir jāizmanto katras mazākās iespējas, nekautrējies no palīdzības, ja atraidīs, atraidīs, bet tu vismaz būsi mēģinājis.</p>	<p>Uzrunāja Rostovska kunga spēja uzturēt klausītāju interesi pat bez prezentācijas.</p> <p>Dažas no galvenajām atziņām ir - galvenie uzņēmuma uzsākšanas pamati nāk no draugiem un ģimenes ; nauda jātērē jēdzīgi, neskatoties uz tās daudzumu ; jāprot saprast, ko vari iegūt no citiem cilvēkiem.</p> <p>1. Ikkatra uzņēmēja motivācija ir savādāka, viņa gadījuma tā bija vēlme pēc labākiem dzīves apstākļiem. 2. Uzsākt uzņēmējdarbību var ikviens cilvēks. 3. Jāatrod arī laiks sev pašam, lai neizdegtu un nesabojātu savu veselību. 4. Kļūstot par uzņēmēju tu iegūsti brīvību organizēt pats savu laiku.</p>
<p>Mani uzrunāja viņa spēja izstāstīt sava biznesa rašanos hronoloģiskā secībā uzsverot savus ideju gājienus pirms katra soļa. Galvenās atziņas - uzņēmējam jāuzņemas riski un jāriskē, tā iegūst rezultātus; lai uzsāktu uzņēmumu ir jāizvirza mērķis; jādara tas, kas pašam sirdij ir tuvs - tas visticamāk izdosies</p>	<p>1. Uzņēmējs var pats sev noteikt darba laiku un brīvdienas.</p> <p>2. Savstarpēji var sarunāt kaut kādas lietas ar citiem uzņēmumiem, nevis tikai konkurēt.</p> <p>3. Bagāts cilvēks var kļūt, ja cilvēks nenāk no bagātas ģimenes.</p> <p>4.Viss ir tikai ar darbu centību, un atrašanās pareizā jomā, kas tevi uzrunā.</p>	<p>1.Nevajag darīt kaut ko tikai laba atalgojuma dēļ, ir jābūt ar visu sirdi iekšā tajā lietā, lai tas izdotos.</p> <p>2. Ejot pie kāda investora, ir jāizpēta pie kā tu ej, kas viņu interesē un tml. (bet labā un pozitīvā nozīmē), lai būtu veiksmīgāka sadarbība.</p>

Tikšanās ar uzņēmēju, spēļu izstrādātāju, programmētāju Elvisu Strazdiņu



Elviss Strazdiņš · 3rd

C++ Developer

Latvia · [Contact info](#)

500+ connections

[Connect](#) [Message](#) [More](#)

Riga Technical University



GameDev.lv forums

Latviešu spēļu izstrādātāju forums

Izglītojamo atziņas:

<p>1. Informācija jāuzņem 20 minūšu intervālos.</p> <p>2. Meditācija - atslēga veiksmīgam uzņēmējam.</p> <p>3. No rītiem jāuzņem pēc iespējas mazāk lēmumu.</p> <p>4. Dienā vajag medīt vismaz 10 minūtes.</p> <p>5. Ir jāizvēlas konkrēta lieta un uz to jātiecas.</p>	<p>Ja grib būt veiksmīgs, jātiecas uz vienu, konkrētu lietu jeb kā pats uzņēmējs teica: "jātiecas uz Ziemeļzvaigzni". Šī atziņa mani noteikti visvairāk motivē. Pirms veikt nākamās dzīves soļus, apsvērt kā tie bīdīs tevi tuvāk savai Ziemeļzvaigznei, citādāk no darbības nav jēga. Savukārt, šī atziņa man visvairāk dzīvē noderēs.</p>	<p>1) katram ir jābūt savai Ziemeļzvaigznei;</p> <p>2) nekad nav jāpārdod savu laiku par naudu (nav jātērē laiks uz nevajadzīgo darbu);</p> <p>3) nav jābaidās mainīt darbu;</p> <p>4) ir jāinvestē;</p> <p>5) ir jātrenē smadzenes;</p> <p>6) nav jābaidās prasīt palīdzību cilvēkiem, kas to zina (nav obligāti jāizgudro ritenis).</p>
<p>1. Nepārdod savu laiku par naudu, laiks ir ļoti vērtīgs</p> <p>2. Komunicē ar citiem cilvēkiem, centies no tiem uzzināt visu, ko vēlies uzzināt, netaisies no tā.</p> <p>3. Medīt un pavadīt laiku pats ar sevi, kad tu esi vienatnē un par neko nedomā, tad rodas vislabākās idejas.</p> <p>4. Visvairāk motivē atziņa komunicēt ar citiem cilvēkiem un netaisies no tā, jo tas palīdzēs gan tev pašam, gan sarunbiedriem.</p> <p>5. Visvairāk noderēs atziņa medīt un pavadīt laiku ar sevi, jo varbūt ikdienā par to aizmirstam, bet tas ir ļoti svarīgi paša veselībai.</p>	<p>Mani uzrunāja tas, ka vajag dalīties visiem uzņēmējiem vienam ar otru ar savām zināšanām.</p> <p>Tas, ka ir jāklausa, ko gudrāki cilvēki saka.</p> <p>Jāpārdomā par produktu ko izstrādā, kāpēc to vajag.</p> <p>Izstrādā tabulu, lai veiktu savus darbus.</p> <p>Mani visvairāk motivē tā ideja: "Dari to kas tev patīk, nevis to, kas tev nepatīk".</p> <p>Visvairāk noderēs ideja par mājaslapu izveidi, lai saprastu vai vispār jēga to produktu vai pakalpojumu izstrādāt.</p>	<p>Visvairāk uzrunāja kaut kāda "pazīstamības/tuvuma, godīguma" sajūta.</p> <p>Galvenās atziņas būtu: lietderīgi izmantot laiku, ņemt no un dot citiem noderīgu informāciju un veidot kontaktus.</p> <p>Visnoderīgākā atziņa, kura arī motivē, noteikti ir lietderīga laika izmantošana un vispār novērtēt savu doto un arī iztērēto laiku, taču īstenībā visas šīs atziņas noder gan karjeras, gan uzņēmējspēju izaugsmē.</p>
<p>1) Mainīt darbus ir normāli, tikai jāsasniedz izvirzītais mērķis</p> <p>2) Mentori ir ļoti svarīgi</p> <p>3) Nekad nepārdod savu laiku par naudu (visvairāk motivē)</p> <p>4) Visai naudai vajadzētu būt investīcijai</p> <p>5) Mācīties no grāmatām (visvairāk noderēs)</p>	<p>Nekad nepārdod savu laiku par naudu.</p> <p>Izvirzītajam mērķim ir jārada mani laimīgu.</p> <p>Uz naudu jāskatās kā uz investīciju.</p> <p>Šīs bija atziņas, kuras mani uzrunāja visvairāk. Mērķim ir jādara mani laimīgu ir atziņa, kura mani motivē visvairāk.</p>	<p>Ļoti patika, ka tika minēti arī gadījumi, kad labāk nekļūt par uzņēmēju. Tāpat arī tika izrunāta uzņēmējdarbība kā tāda no mazākiem skata punktiem, kas man ļoti patika.</p> <p>Visvairāk mani motivēja Elviss minētā ideja, ka svarīgi ir ik dienu nedaudz laika veltīt sev jeb medīt, to es arī plānoju pielietot</p>

	Nekad nepārdod savu laiku par naudu visvairāk man noderēs.	ikdienā un pievērst tai vairāk uzmanības.
--	--	---

Līdzdalības pēcpusdiena

8.-12. kl. izglītojamie, izglītojamo pašpārvaldes dalībnieki, skolotāji un absolventi tikās neformālā pasākumā.	Bija prieks satikt un uzklaustīt skolas absolventus – Elizabeti Misgirdu un Kristoferu Valleru, kuri dalījās savos pieredzes stāstos par brīvprātīgo darbu, darbošanos izglītojamo pašpārvaldē un savu karjeras izaugsmi.	Jaunieši un pedagogi grupās diskutēja par to, ko un kā jaunieši iegūst darbojoties pašpārvaldē un brīvprātīgo darbā; kā jauniešu līdzdalība sekmē skolas un pilsētas attīstību un ietekmē labbūtību.
---	---	--

Kādas uzņēmējspējas – superspējas (viņuprāt) piemīt mūsu vidusskolēniem ? (izraksts no izglītojamo anketām) (19.10.2022.)

Neatlaidība, mērķtiecīga un punktualitāte.

Mērķtiecība, radošums

Komunikācijas spējas, neatlaidība

Mērķtiecība. Pārziņa par lietu, ko daru. Nebaidos izmēģināt ko jaunu . Spēju sarunāties ar cilvēkiem, kurus redzu pirmo reizi.

Man piemīt radošums, loģiskā domāšana, atbildība, mērķtiecīgums un neatlaidība.

Spēja atrast konflikta/nesaskanīgu viedokļu viduspunktu, spēja mācīties no savām kļūdām, tās izprast, mazināt tās

Spēju racionāli domāt, protu sastrādāties grupā, māku mainīt vidi, produktīvi strādāju, spēja reaģēt kritiskās situācijās, Kreatīva un radoša domāšana

Spēja vadīt, plānot un organizēt komandas darbu, lai viss ietu raiti un laikā uz priekšu.

Normāla komunikācija. Taupība,.

Gribēšana kaut ko darīt.

Strādāt komandā, drosme, radošums.

Sabiedriskums.

Īpašību kopums - rūpīgums, pacietīgums, uzņēmīgums un neatlaidība.

Esmu neatlaidīga, kad jāpierāda tas, ko es patiesībā varu!

Spēja veidot kontaktus. Spēja iedziļināties katrā detaļā. Darbaspējas. Vēlme izcelties ar saviem darbiem, to kvalitāti.

Man piemīt nepadošanās un spēja motivēt citus.

Pacietība, spēja uzklaustīt citus; krietiskā domāšana.

Spēja uzklaustīt, spēja izprast saklausīto, spēja uztvert problēmu, kreativitāte, spēja saliedēt kolektīvu Atbildība un laika plānošana

Prasme aprēķināt nepieciešamos materiālus. Saprast ko klients vēlas.

Līdera prasmes; punktualitāte; atvērts cilvēks; prasme darboties komandā; prasme objektīvi izvērtēt informāciju.

Man piemīt līdera spējas, pacietība, spēja iziet no situācijām.

Man piemīt tādas uzņēmējspējas kā draudzīga aprunāšanās, uzturēt labas attiecības.

Ja patiesi es to vēlos, es to sasniegšu; atbildīga; akurātā; komunikabla;

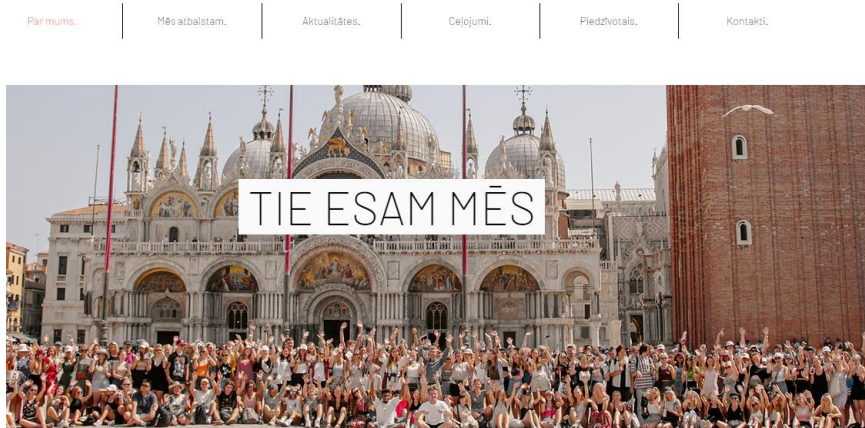
Man piemīt - spējas vadīt cilvēkus, izveidot komandu no zinošiem cilvēkiem, kā arī padarīt brīvāku darba gaisotni!

Atbildība, spēja rast jaunus risinājumus, radošums, savas idejas, godprātība.

Es godīgi pateikšu, ja man liekas, ka kaut kas nav pareizi izpildīts.
Tālredzība, mierīgums, prasme turpināt darbu krīzes situācijās.
Uzņemos atbildību par savu rīcību, saskatu iespējas un vairākus variantus, spēju paredzēt sekas.
Mērķtiecība. Lojalitāte. Spēju viegli veidot labas attiecības
Nebaidos riskēt un kļūdīties, par sev apkārt esošiem cilvēkiem rūpējos, māku labi savākt kopā komandu un vadīt to. Mērķtiecība!
Ja mani piesaista kāda no tēmām/lietām/hobijiem, es iemācos un uzzinu par to maksimāli daudz, meklējot informāciju uz visiem jautājumiem, kuri nav zināmi vai saprotami. Lielākā problēma ir intereses uzturēšana, tiklīdz es to zaudēju, man ir grūti motivēt sevi mācīties/uzzināt par šo lietu tālāk.
Komunicēšana, draudzība, sadarbība.
Protu diezgan labi komunicēt ar cilvēkiem.
Esmu komunikabls. Protu rīkoties ar naudu.
Prasme pārvaldīt naudu; prasme zaudēt; līderība
Neesmu drošs vai man vispār piemīt uzņēmējspējas, taču varu nosaukt dažas prasmes, kuras man piemīt un varētu palīdzēt uzņēmējdarbībā: tiekšanās uz noteiktu mērķi, mērķtiecība; radoši risinājumi problēmām
Spēja koncentrēties uz mērķi.
Kreativitāte, apņēmība, mērķtiecība, sadarbošanās spējas.
Optimistiskums, pašpārliecinātība, paškritika.
Komunikācija, sadarbība, uzstāšanās spējas un spējas darboties komandā.
Plašs, nākotnes redzējums, mērķtiecīgums, pacietība, radošums, uzņēmība, pieklājība, izturība.
Vadītspēja. Komunikācijas.
Uzturēt labas attiecības.
Radošums un mērķtiecība, vēlme uzzināt ko jaunu.
Man piemīt spēja sadarboties ar cilvēkiem.
Veidot kontaktus un veidot kopīgu domu grupu; atrast cilvēkus, kas varētu ar mani kopā veidot uzņēmumu.
Spēja strādāt komandā, komunicēt.
Māku strādāt komanda, gribēšana visu izdarīt, iekļaušanās termiņā, citu klausīšana.
Mērķtiecība, spēju labi plānot laiku.
Mērķtiecīga, apzinīga, pacietīga
Mērķtiecīga, pacietīga
Esmu atbildīga, pacietīga, spēju atrast kompromisu un dažādus risinājumus problēmām
Atvērtība, plaša domāšana, laba komandas sadarbība.
Uzņemt atbildību par kādu lietu
Spēja risināt dotās problēmas un/vai konfliktus kolēģu starpā
Riska uzņemšanās
Kreatīvā, radošā domāšana, riska uzņemšanās, svešvalodas.
Patīk justies līdera formā un uzņemt atbildību par citiem!
Drosme, medijpratība, komunikācijas prasmes!
Radošums, finanšu pratība, mērķtiecība.
Kritiskā domāšana, drosme.

Tikšanās ar uzņēmuma Fisom dibinātāju Matīsu Dālbergu (20.10.22.)

freedom is a state of mind.



Izglītojamo atziņas:

Ja uz ekvatora tiktu uzlikti visi kilometri, ko esam mērojuši, kopsummā tas būtu kā 4 reizes apbraukt apkārt pasaulei	FISOM komandas pārliecība ir tāda, ka palīdzot cilvēks pats ir lielākais ieguvējs un tā ir daļa no misijas, ko mūsu komanda nes pasaulē	Fisom sapnis ir izglītoti, intelligenti un zinātkāri jaunieši, kuri grib redzēt un redz tālāk par horizontu, un esam pārliecināti, ka viens no veidiem, kā to īstenot, ir dodoties piedzīvojumā, ceļojumā, kura laikā labprāt iepazīsimies, lai vēlāk ļoti iespējams mēs kļūtu par partneriem, kāda cita FISOM projekta ietvaros
Ja uz ekvatora tiktu uzlikti visi kilometri, ko esam mērojuši, kopsummā tas būtu kā 4 reizes apbraukt apkārt pasaulei	Jebkurš jauniešs vai sapņotājs var vērsties Fisom ar savu ideju un ar mūsu iedrošinājumu un palīdzību īstenot to, kā arī attīstot FISOM projektus, tiek piesaistīti Latvijā labākie amata lietpratēji, lai gala rezultāts būtu labākais iespējamais	Uzdriksstēties mainīties pašam ir solis tuvāk, lai mainītu Latviju un kādu dienu arī pasauli, kas tikai kopā mums ir pa spēkam. Mēs darām daudz un esam gandarīti par to, tomēr mēs neapstāsimies – šis ir tikai sākums
FISOM nav tikai ceļojumi, tā ir platforma, kuras galvenais mērķis ir vērst uzmanību un dot jauniešiem iespēju domāt ārpus kastes: apzināties svarīgākās vērtības, izvērtēt savas prioritātes, apjaust savu spēku, paskatīties uz ikdienišķām lietām no jaunas perspektīvas utt	Brīvības jēdziena definīcija ir ļoti lielā mērā atkarīga no paša uztveres un prāta stāvokļa attiecībā uz to – jo plašāks redzes lauks, jo lielāka brīvība, tāpēc arī izvēlējamies fondu saukt par "Freedom is a state of mind".	Iepazīstot jaunas valstis, pilsētas un cilvēkus, kā arī sagaršojot brīvību, cilvēki ir spējīgi paskatīties uz lietām un notikumiem daudz plašāk un ar pavisam citu motivāciju pieiet procesiem ap sevi, tajā skaitā izglītībai.

Diskusija jauniešiem “Kādas superspējas veidos manu nākotni?” (20.10.22.)



6.-12. kl. izglītojamie noskatījās diskusiju jauniešiem “Kādas superspējas veidos manu nākotni?”. Kopā ar moderatoru Dāvi Plotnieku uzņēmēji, augstskolu pasniedzēji, radošās industrijas pārstāvji pārrunāja, kā uz potenciālo darbinieku spējām, prasmēm un kompetencēm lūkosies darba devēji nākotnē, kā arī dalījās savā pieredzē par skolā un ārpus tās piedāvātajām iespējām jauniešu personības attīstīšanā. Diskusijas dalībnieki pārrunāja nākotnes profesijās pieprasītākās spējas, prasmes un kompetences, kā arī diskutēja par skolā un interešu nodarbībās piedāvātajām iespējām un to nozīmi jauniešu personības attīstīšanā. “Komunikācijas prasmes, drosme, mērķtiecība un radošums ir kļuvušas par superspējām, kuras ļauj jauniešiem atvērt jebkuras durvis, sākt sarunu ar jebkuru cilvēku, atrast izeju no bezizejas. Šīs superspējas var iegūt tikai vienā veidā – jebkurā situācijā sevi mērķtiecīgi trenējot. Piemēram, esot koncertā, iepazīsties ar blakus dejojošajiem. Kurpei nolūza papēdis? Pasmejies un izdomā veidu, kā defektu pārvērst par efektu,” ieteica diskusijas dalībniiece L.Peiseniece.

Diskusija vecākiem un pedagogiem “Kā palīdzēt bērnam atklāt savas superspējas?” (20.10.22.)



Diskusija vecākiem un pedagogiem “Kā palīdzēt bērnam atklāt savas superspējas?”. Diskusijā vecākiem un pedagogiem kopā ar moderatoru Ansi Bogustovu tika pārrunāts, kā pamanīt un atpazīt bērna stiprās puses, kā palīdzēt bērnam izkopt talantus un izvēlēties savu karjeras ceļu, neraugoties uz vecāku vēlmēm un bažām.

Skolu komandu nodarbības ar Start Strong izaugsmes treneri Andri Arhomkinu (21.10.22.)

Izglītojamo atziņas:

Formula : EES Energija- Entuziasms - Smaids	Formula : Palīdzu citiem + 100% uzmanība+ 100% atbildība = labs rezultāts	Formula: Prieks + enerģija + motivācija = labs rezultāts, kas rada prieku u.t.t.
--	---	--

1.-4. klašu Karjeras nedēļas kopsavilkums:

No 17.oktobra līdz 21.oktobrim arī Rīgas 84.vidusskolas skolēni, kas mācās sākumskolā, aktīvi piedalījās karjeras nedēļā. Darbu šajā grupā koordinēja PKK Ligita Timmermane.

Viens no uzdevumiem bija padomāt, kādas superspējas katram skolēnam piemīt, padomāt, kā šīs spējas noderēs nākotnes profesijas izvēlē un uzzīmēt šīs spējas. Tika izveidota izstāde "Manas superspējas. Kā tās noderēs manā nākotnes profesijā!". pie klašu kabinetu durvīm, kuru labprāt visi apskatīja.

Otru aktivitāti izglītojamajiem palīdzēja īstenot vecāki, atnākot uz skolu un pastāstot par savu profesiju vai nodarbošanos.

Tā 3.b klases skolēni tuvāk iepazīnās ar lidostas darbinieku profesijām, jo izlasot J.Kaplinska "Miglas stāstu" vēlējās izzināt plašāk par lidostas darbu un to, kas notiek lidostā miglas laikā. To lieliski izstāstīja Edmunds Puzulis (Gabriela tētis). Skolēniem bija daudz jautājumu par lidostas darbu- kādas ir lidmašīnas? Kura ir lielākā? Kāpēc nedrīkst vest ūdeni un šķidrumus bagāžā? Kur lidmašīnā ir biznesa klase un kā tā atšķiras no vienkāršās? Kur lidmašīnā liek koferus? Kā tiek pārvadāti dzīvnieki? u.c.

Savukārt 2.a klasē ciemojās Justīnes mamma- ķīmiķe. Viņa pastāstīja par savu profesiju un iesaistīja bērnus pētījumā- ko var noteikt ar 5 maņām? Bērni ar prieku darbojās taustot dažādas mājsaimniecības lietas un cenšoties uzminēt, kādas tās ir vielas. Bērni smaržoja dažādas mājās lietotās garšvielas un minēja, kas tās varētu būt. Bērniem caurspīdīgos iepakojumos tika iedotas dažādas tabletes un kapsulas. Bērniem tās bija jāsalīdzina, kas tām kopīgs un kas atšķirīgs. Ar bērnu palīdzību, ķīmiķe veica vielu reaģēšanu, izmantojot reaģentus. Kādos gadījumos viela maina krāsu, kādos nē? Vai viela ir šķīstoša? Tā, darbojoties praktiski, skolēni iepazīna ķīmiķa profesiju.

Pie 1.b klases ciemojās pat trīs dažādu profesiju un amatu pārstāvji- ūdenslīdzs, programmētājs un finanšu un administratīvās nodaļas vadītājs.

Trešā aktivitāte notika klases stundās:

-skolēni stāstīja par savām superspējām un kādās profesijās tās noderētu;

-skolēni spēlēja "Profesiju karuseli"- atpazīsti profesijas pēc dotā apraksta, izmantojot spēli kahoot.com;

- skolēni piedalījās nodarbībā "Man ir ideja un es varu to īstenot", kuras laikā skolēni iepazīnās ar idejas radīšanas procesu no 0 līdz pirmajam prototipam, veicinot sadarbības prasmes, radošumu un problēmas risināšanas prasmes, kā arī spēju strādāt ar ierobežotiem resursiem un laiku.

Visinteresantākā diena bija 20.oktobris, kad skolā mācījās gan ugunsdzēsēji, gan konditori, gan medmāsiņas un stjuartes, gan policisti un dārznieki- izglītojamie piedalījās Profesiju dienā.

Grupu nodarbības 5.-8. klasei (vadīja PKK Dace Vilerte)

Karjeras nedēļas laikā 5.-8. klašu grupas izglītojamie iepazīstinās ar savām superspējām – uzņēmējspējām un pētot profesiju dažādību mēģināja noskaidrot kādas spējas ir nepieciešamas konkrētās profesijas pārstāvim. Izglītojamie pētīja gan senas, gan jaunās, mūsdienīgās profesijas. Spēles laikā izglītojamie centās demonstrēt savas superspējas. Nodarbībai – spēlei spraugumu deva sacensības gars. Maksimālais iegūstamais punktu skaits, atpazīstot 36 profesijas, bija 72 punkti. Tos klases izglītojamie varēja iegūt nodarbības laikā izpildot visus uzdevumus. Mēmā šova spēles elementi, žetonu saņemšana, atpazīstot profesiju un tajā nepieciešamās spējas un prasmes, un sarkanā kartīte – noteikumu pārkāpums, lika izglītojamajiem pieņemt izvirzītos noteikumus un izmantot savu radošumu, drosmi, mērķtiecību, domāšanu, lai veiktu uzdevumus. Savas spējas un prasmes centās parādīt katrs nodarbības dalībnieks. Bija lieliskas veiksmes un jaunieguvumi. 8.A klases skolēniem izdevās izspēlēt visas profesijas un iegūt maksimālo punktu skaitu. Teicamu rezultātu izrādīja arī 6.d un 5.b klases izglītojamie, iegūstot 68 punktus. Paldies visiem par aktīvu līdzdalību un līdzdarbošanos!

PALDIES!



KARJERAS
NEDĒĻA

#10



Valsts izglītības
sistēmas
attīstības aģentūra



Valsts izglītības
sistēmas
attīstības aģentūra



NACIONĀLĀS
MĒRĪTĪBAS
PILNĀ DĒK



ESKOPAS SAVIENĪBA
European Union
2014

IEDZĪVĪJUMS TAVĀ NĀKŠTĒ